



Die COMMON-LINK AG mit Sitz im badischen Karlsruhe ist Hersteller von Hard- und Softwarelösungen für die Fernanalyse, Fernwartung und Fernsteuerung elektrischer Anlagen, Alarmsysteme und anderer sensibler Netzwerke. Daneben stellen wir für Unternehmen Mess-, Prüf- und Regeltechnik für verschiedene industrielle und biologische Prozesse bereit. Seit unserer Gründung im Jahr 2000 haben wir ein weit gespanntes Servicenetz in Europa und Asien aufgebaut. Unsere Lösungen kommen dort erfolgreich zum Einsatz. Die erfahrenen Ingenieure, Physiker und Netzwerkspezialisten von COMMON-LINK entwickeln kontinuierlich innovative Lösungen für zahlreiche Schlüsselbranchen - etwa im Bereich der regenerativen Energien.

Zur Unterstützung unserer weiteren Expansion in Europa, Asien oder Südamerika suchen wir Sie als

Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgabe:

Sie akquirieren internationale und nationale Neukunden und betreuen unsere Bestandskunden. Daneben sind Sie für die umfassende Abwicklung von anspruchsvollen Projekten verantwortlich. Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Messen und Ausstellungen im In- und Ausland und führen Marketingmaßnahmen durch. Für Ihre Tätigkeit arbeiten Sie im Innen – und Außendienst. Darüber hinaus wirken Sie aktiv bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien mit und konzipieren Maßnahmen im Bereich des Marketings.

Das sollten Sie mitbringen:

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften bzw. im Ingenieurwesen
- Berufspraxis im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Erfahrung im Photovoltaik-Bereich sowie Kenntnisse der Solarbranche/Energiewirtschaft
- Erfahrung im Umgang mit einem Warenwirtschaftssystem sowie gute MS-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Spaß am lösungsorientierten Vertrieb
- Sicheres und überzeugendes Auftreten sowie eine selbständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Internationale und nationale Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

Bei uns erwartet Sie eine interessante Aufgabe mit einer attraktiven, leistungsbezogenen Vergütung in einem engagierten und kollegialen Umfeld.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung an HRM@Common-Link.de.